

AGRONEGÓCIO BRASILEIRO ALAVANCA DO MERCADO INTERNO

OPORTUNIDADES E DESAFIOS

SENADO FEDERAL

AUDIÊNCIA MEDIDA PROVISÓRIA 595

MARÇO 2013



Enfrentamento dos gargálos logísticos

- Programa rodoviário
- Programa ferroviário
- MP 595 portos
- Decretos articulação de procedimentos
 - praticagem



EVOLUÇÃO DO BRASIL

AGRONEGÓCIO

HÁ 50 ANOS = IMPORTADOR

• HÁ 20 ANOS = VENDEDOR

HOJE = FORNECEDOR DISPUTADO



Brasil - Ranking Mundial (2011)

Produtos	Produção	Exportação
Açúcar	10	10
Café	10	10
Suco de laranja	1º	10
Etanol	2º	2º
Carne bovina	2º	2°
Soja em grão	20	10
Carne de frango	3º	10
Farelo de soja	40	2°
Milho	3º	4 º
Óleo de soja	40	2°
Carne suína	3º	30
Algodão	3º	40

Fonte: USDA – elaboração SUT/CNA



EXPORTAÇÕES – 2012 PARTICIPAÇÕES PRINCIPAIS

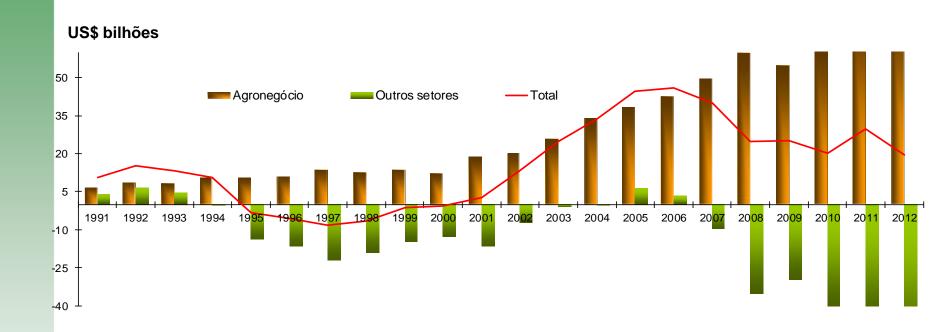
	. ~	
VALOR EM USS		VALOR AGREGADO
VALUE DIVIDIO	0 1311 1111 11 12	VALUE AUDICIDALE
		WILDIN TOTAL OF THE

COMPLEXO SOJA 26,1 533 US\$/ton MINÉRIO DE FERRO **INCLUSIVE PELOTAS** 94,9 US\$/ton 31,0 **CARNES** 2.589 US\$/ton 15,7 MADEIRAS E DERIVADOS INCLUSIVE PAPEL E CELULOSE 635 US\$/ton 9,0 SUCRO ENERGÉTICO **AÇÚCAR E ETANOL** 15,0 560 US\$/ton

Fonte: MDIC e MAPA - Elaboração SUT/CNA



Saldo da Balança Comercial



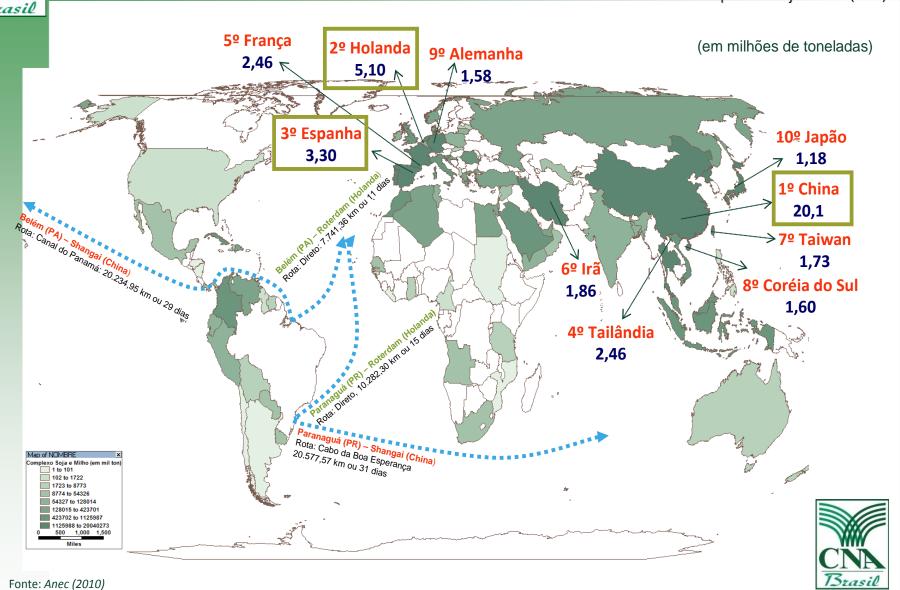
	Exportação (US\$ milhões)			Importa	ção (US\$ m	Saldo		
	2011	2012	Δ%	2011	2012	Δ%	2011	2012
Total Brasil	256.039	242.580	-5,3	226.243	223.142	-1,4	29.796	19.438
Demais Produtos	161.071	146.766	-8,9	208.743	206.736	-1,0	-47.672	-59.970
Agronegócio	94.968	95.814	0,9	17.500	16.406	-6,2	77.468	79.408
Participação %	37,1	39,5	-	7,7	7,4	-	-	-

Fonte: Balança Comercial/MAPA.



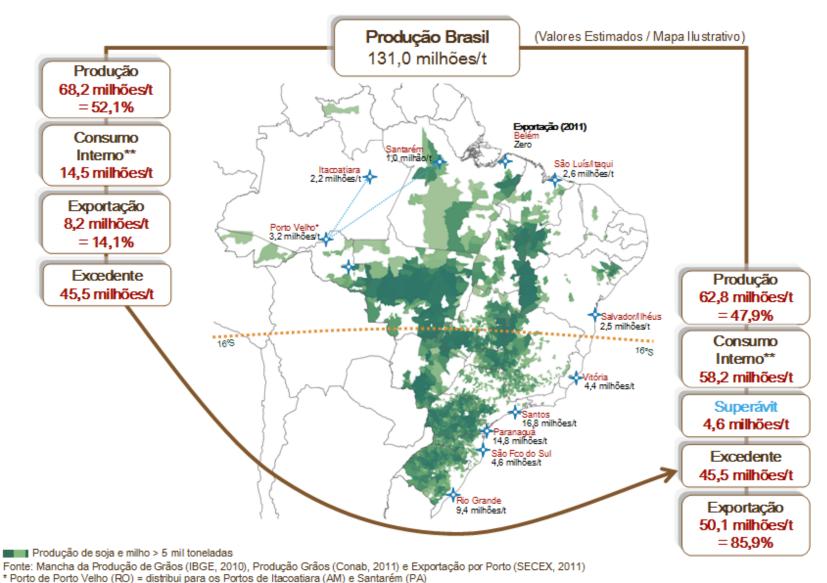
Destinos das Exportações Brasileiras

Complexo de Soja e Milho (2010)





Produção e Exportação Soja e Milho: 2011***



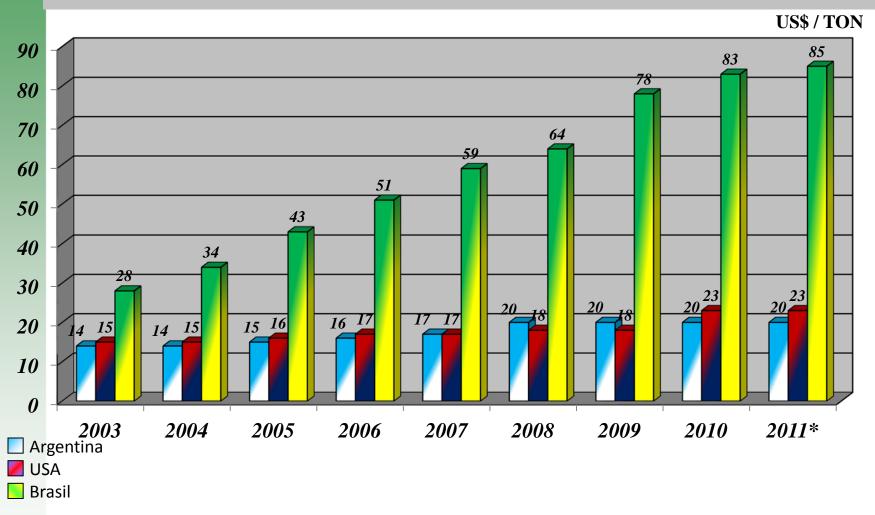
** Valores estimados do consumo interno

*** - 16° S: divisor considerado.

Elaboração: CNA

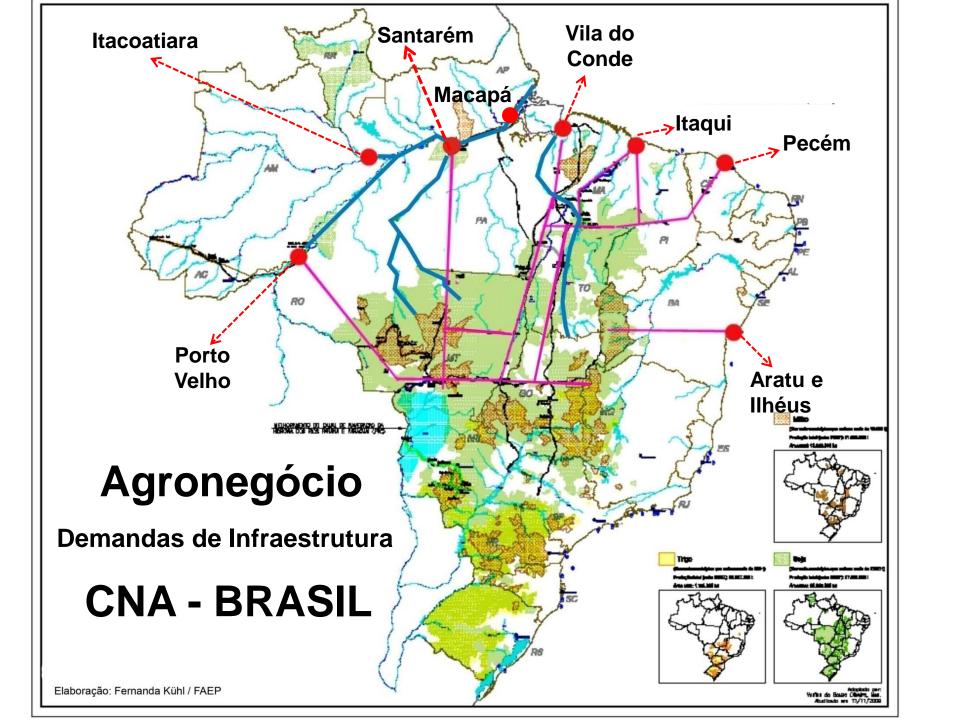


Evolução Comparativa de custos lavoura ao porto de embarque



^{*}Estimativa realizada com base no valores de frete praticados em 2010, e atual valor do dólar: US\$ 1.62 (maio/2011)

Fonte: ANEC





Situação Atual dos Portos

Situação atual

Em 2010, PIB cresceu 7,5% e a corrente de comércio atingiu 18,4%, resultando em gargalos nos portos brasileiros para escoar toda a produção

Diversos personagens atuando na gestão portuária geram **complexidade** e eventual **ineficiência operacional**

Demora no processo despacho/recebimento da carga (importação e exportação). Em 2010:

79 mil horas de navios parados. Prejuízo de R\$ 246 milhões

Em 2011: Prejuízo de R\$ 100 milhões

Fonte: IPEA (2011)



Tempo de Espera e Avaliação dos Acessos dos Portos Brasileiros (2008)

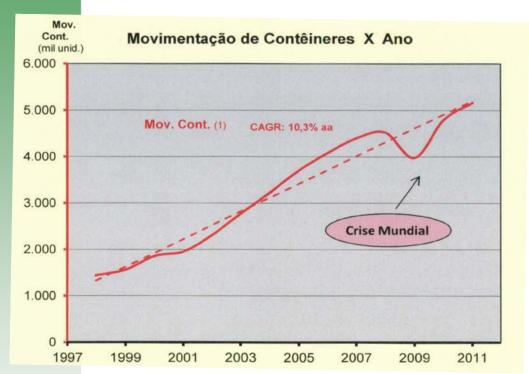
Atracação de Embarcações Porta Contêineres e Graneleiras Avaliação pelos Armadores Tempo médio de espera Máximo calado Condições dos acessos em fila permitido (em horas) Contêineres Granel sólido* **Terrestres** Aquáticos Requerido Atual 45 9.3 Insatisfatório Insatisfatório 9 12.5 Vitória Rio N/D Insatisfatório Satisfatório 6 12.5 13.5 72 Santos Crítico Insatisfatório 13 11.8 13.5 68 11 Paranaguá Insatisfatório Crítico 10.3 12.5 64 S. F. do Sul 14 9.5 Insatisfatório Insatisfatório 12.5 20 9.5 11.5 Insatisfatório Insatisfatório Itajaí 23 7 12.5 Insatisfatório 12.3 Excelente Rio Grande

Fonte: Gallardo (2011).

^{*} Exceto mínério de ferro



Comportamento da Demanda Portuária Contêineres (Pós 1998-2011)



Fonte: Abratec (1)

(2007-2009):

Crise Mundial:

a) Impacto no comércio;

b) Queda do nível de crescimento da movimentação de contêineres:

12,6% a.a para:

2,7% (2007/2008)

-12,6% (2008/2009)

Movimentação de 2009=2005

Evolução da Movimentação de Contêineres no Brasil (1998-2011)



Taxa de Crescimento da Demanda reduziu de 12,6% a.a (1998-2007) para 10,3% a.a (1998-2011). Nova estimativa: 7 anos para a demanda duplicar



Conteinerização - Crescimento

TEU (milhares)



TEU – unidade equivalente a 20 pés cúbicos.

Fonte: Antaq (2010)



Órgãos Gestores de Mão de Obra OGMOs

Situação	Em Setembro de 1998		Em 2	2011
Valores Unitéries (P\$/cont.)	Tipo de C	Contêiner	Tipo de Contêiner	
Valores Unitários (R\$/cont.)	Cheio	Vazio	Cheio	Vazio
Preço por Tipo	391,00	160,00	784,39	360,18
Participação (%)	69,00	31,00	69,00	31,00
Preço Médio por Contêiner (A)	319,39		652	2,89
Custo M.O Avulsa (B)	216,00		150	0,00
Relação entre (B) e (A)	67,60%		23,0	00%

Queda de quase 45% da participação do custo da Mão de Obra Avulsa em relação ao preço médio por contêiner movimentado no período.



Custos com Investimentos e demais Impactos Financeiros

(em milhões US\$)

·			<u>(em minoes 03a</u>)
Itens de Investimento (US\$)	Terminal Privativo de Uso Público dentro do Porto Organizado	Terminal Privativo de Uso Público dentro do Porto Organizado	Terminal Privativo de Uso Misto Fora do Porto Organizado	
	TVV Terminal Arrendado	Tecon 1 Santos Terminal Arrendado	Porto Brasil Terminal Privado	
Acesso Marítimo	-	-	42,7	
Infraestrutura Terrestre	-	-	18,2	
Infraestrutura de Acostagem	5,0	-	33,9	
Pátios de Armazenagem e "pré-stacking" 1	-	-	27,4	
Superestutura Terrestre	29,0	22,9	22,9	
Acessos e Interligações	-	-	16,4	
Terrenos	-	-	20,1	
Total de Investimentos	34,0	22,9	181,6	
Down Paymnet ²	4,2	180,8	-	
Total de Desembolsos	38,2	203,7		Em 7,8 anos
Efeito do Período Pré Operacional	-	-	32,7	
Efeito da Curva de Entrada	-	-	296,0	_
Custo Anual (US\$/ANO) (*)	4,9	26,0	65,1	Por ano
Custo de Capital Unitário (US\$)	23,27	7 31,16	78,06)
* Amortização em 25 anos		<u> </u>		-
 Pre-stacking é o pré-empilhamento de containers, para prolos para embarque. Down Payment é um adiantamento de receita ao 	Cuch	ora do Porto Or o de Capital é a	_	

² Down Payment é um adiantamento de receita ao Poder Concedente, e deverá ser limitado à 20% (vinte por cento) do Valor Presente Líquido do Projeto (VPLp).



DEMANDAS TÉCNICAS - MP 595

- Maior integração / articulação entre Planejamento e Ações Operacionais
- Segurança jurídica para os investidores
- Choque de oferta contra o déficit e suas projeções – aumento da entrada de investidores
- Simplificação dos procedimentos burocráticos



LUIZ ANTONIO FAYET

ÁREA DE LOGÍSTICA E INFRAESTRUTURA

fayet@uol.com.br



AUXILIARES



BRASIL – EVOLUÇÃO DA PRODUÇÃO EM MILHÕES / t

	MILHO	SOJA
2001 / 02	35,28	41,92
2003 / 04	42,13	49,79
2005 / 06	42,51	55,03
2007 / 08	58,65	60,02
2009 / 10	56,02	68,69
2011 / 12	72,73	66,38
2012 / 13 Estimativa Fonte: Conab (19/10/2012) – El	a 72,00 aboração CNA - Milho: 1ª e 2ª s	82,80 safra



Estimativas – Soja – Safra 2011/12

em milhões de toneladas – valores aproximados

SOJA	PRODUÇÃO	%	CONSUMO	%	EXPORTAÇÕES	%
MUNDO	264,69	100	251,34	100	92,64 **	100%
EUA *	90,61	34,2	48,39	19,2	40,86	
BRASIL	75,50	28,5	38,93	15,5	29,95	
ARGENTINA *	49,00	18,5	39,21	15,6	9,21	
TOTAL EUA + BRA + ARG.	215,11	81,2%	126,53	50,3%		86,37%

^{*} Fronteira agrícola em fase de esgotamento

FONTE: Base USDA – Relatório Wasde de 10 de Maio de 2012

^{**} Estimativa de exportações em 2020 = 140 milhões/t



Estimativas – Milho – Safra 2011/12

em milhões de toneladas – valores aproximados

MILHO	PRODUÇÃO	%	CONSUMO	%	EXPORTAÇÕES	%
MUNDO	870,45	100	867,32	100	96,97	100%
EUA	313,92	36,1	278,27	32,1	43,18	
BRASIL	67,00	7,7	53,50	6,2	11,50	
ARGENTINA	21,50	2,5	7,70	0,9	13,50	
TOTAL – EUA + BRA + ARG	402,42	46,3	339,47	39,2%		70,3%

FONTE: Base USDA – Relatório Wasde de 10 de Maio de 2012



PORTOS – ARCO NORTE

ESTIMATIVA DE CAPACIDADES OPERACIONAIS

• Em milhões/t	atual	até 2014/15 acréscimo	até 2020 final
 Itacoatiara 	4,0	-	4,0
 Santarém 	3,0	-	3,0
 Outeiro- Belém 	-	5,0	18,0
 Terfron- Belém 	-	3,0	5,0
 ADM - Belém 	-	3,0	3,0
 Santana- Macapá 	-	3,0	5,0
Itaqui	3,8	5,0	15,0
 Totais 	10,8	19,0	53,0

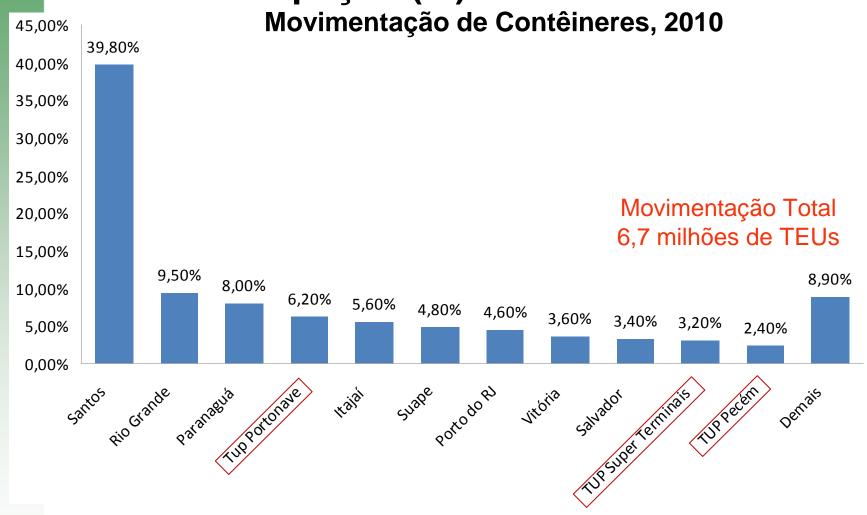


BRASIL - PONTOS FAVORÁVEIS

- EQUILÍBRIO ENERGÉTICO
- AUTO-SUFICIÊNCIA ALIMENTAR
- EXPORTADOR DE
 - ALIMENTOS
 - ENERGIA AUTOMOTIVA
 - PRODUTOS FLORESTAIS
 - MINERAIS ESTRATÉGICOS.



Participação (%) dos Portos e TUPs





Baixa Competitividade no Brasil Causas

Setor	Posição no Ranking Global	
Infraestrutura Geral:	104°	
- Portos	130°	
- Procedimentos	124°	
Alfandegários		$\Pi /$
- Aeroportos	122°	y
- Estradas	118º	
- Ferrovias	91°	
- Telefonia Celular	66°	

A baixa eficiência dos portos e dos procedimentos alfandegários estão diretamente ligados, e geram os maiores prejuízos para a competitividade externa brasileira

Fonte: The Global Competitiveness Report 2011-2012 (World Economic Forum)